

## Charla sobre : ¿Cómo PMP me ayuda a vender más?

### Dirigido a:

Dirigido a todos aquellos profesionales relacionados con la ejecución de proyectos o con las áreas comerciales en organizaciones dedicadas a la ejecución de proyectos en cualquiera de sus sectores o ámbitos de actuación. De especial interés para todas aquellas personas interesadas en conocer cómo la gestión de proyectos puede redundar en un aumento de las ventas y de la rentabilidad del negocio.

### Fecha y Duración:

Martes 2 de Junio de 2015 a las 19:30 horas, la duración será de 1 hora.

### Descripción:

En estos días, muchas son las empresas que han comenzado a invertir en formación sobre las mejores prácticas a la hora de ejecutar proyectos. Eso permite llevar a cabo los proyectos de forma más segura, rentable y manteniendo bajo control los riesgos que aparecen en los mismos.

*“El número de certificados por PMI crece en cifras superiores al 15% interanual desde hace varios años, superando los 628 mil certificados a final de 2013”*

Sin embargo, aún son pocas las empresas que persigan la excelencia en la ejecución, no por el resultado del propio proyecto, sino por motivos puramente comerciales. En las organizaciones proyectizadas, las referencias exitosas son la única manera de ganar nuevos proyectos en el futuro y de mantener la confianza de los clientes existentes.

*“Según un informe de Price Waterhouse de 2012, el 94% de los directivos encuestados consideran que el Project Management tiene un efecto directo en el crecimiento del negocio”*

Un mundo cada vez más avanzado, requiere proyectos más complejos. La mayor complejidad contrasta con el incremento de competitividad en el mercado: las empresas proyectizadas tienen que abordar cada vez proyectos tecnológicamente más complejos y con una competencia cada vez más dura.



La única vía de las empresas para mantener su rentabilidad en un mercado cada vez más complejo y competitivo es el aumento de la productividad y eficacia a la hora de lograr los objetivos de los proyectos en tiempo, forma y dentro del presupuesto.

El aumento de la productividad, eficiencia y eficacia requiere que las organizaciones inicien un proceso, que podríamos denominar como Industrialización de la Ejecución de Proyectos por contraposición a la ejecución de proyectos de forma artesanal, tan arraigada en muchas organizaciones actuales. PMI define estos dos perfiles de organizaciones como organizaciones altamente efectivas y mínimamente efectivas.

El creciente interés de las grandes organizaciones por incorporar en sus plantillas a profesionales con probada formación sistemática en la gestión de proyectos, es el fiel reflejo de la necesidad de contar con perfiles bien formados en esta faceta del negocio para, no sólo sobrevivir en el presente, sino para diseñar un futuro de crecimiento y rentabilidad.

Project Management Techniques, Methods and Practices, and Maturity	High Performers	Low Performers
	Percent using always or often	
Risk management practices	81%	51%
Project performance measures	80%	57%
Change management practices	76%	64%
Resource management to estimate and allocate resources	82%	51%
Program management	80%	48%
Project portfolio management	76%	39%
Agile/Incremental/Iterative project management practices	53%	24%
Mature benefits realization process	29%	3%
Mature portfolio management practices	28%	3%
High organizational agility	28%	4%
Average percent of active project sponsors	79%	43%
Organization has a PMO	78%	67%
Average percent of projects meeting goals and business intent	90%	34%

La charla abordará este asunto desde un punto de vista práctico mostrando los 10 puntos principales por las que la adopción de los procedimientos PMP ayudan a una organización a aumentar vender más:

1. Mejora el proceso de estimación
2. Ayuda a seleccionar y priorizar los proyectos correctos
3. Planificación de recursos de una manera más clara y consistente
4. Optimiza el uso de los recursos
5. Mejora el control de costes y la rentabilidad del proyecto
6. Minimiza los riesgos de proyecto
7. Mejora la tasa de satisfacción de clientes
8. Mejora el cash flow de la compañía
9. Mejora los reportes y las analíticas para la toma de decisiones
10. Mejora la visibilidad de los proyectos en tiempo real